



Charles CURTOT

CHARGE D'AFFAIRE INDUSTRIELLE

Mon terrain de jeu: vendre en relation de confiance des prestations et des solutions techniques

Pour + d'infos

c3dexpert@gmail.com

Adresse: 38570
LE CHEYLAS
07 89 89 30 39

Savoir être

Ame d'Entrepreneur
Aisance relationnelle
Curiosité
Positif et réactif

Anglais; Espagnol:
Courant

Français; Portugais:
langue maternelle

Informatique

Pack Office
CRM / GRC:
SALESFORCE
CORPORAMA
HUNTER iO
SAGE
CLIPPER
SOLUNE
MSPROJECT

Logiciels 3D:
SOLIDWORKS
METROLOG
POLYWORKS
CAM2

Centres d'intérêt

Elaborer et fabriquer
du mobilier de salon

Photographie:
Portraits et Nature
Paysages et Macro

Vélo de route,
Ski, Skating,
Snorkeling,
Randonnée:
Glaciers de Vanoise
Mercantour

Compétences

Développer le marché Prospecter: réseaux; phoning; terrain Offres de contrats sur-mesure Vente de solutions complètes Négociier: ventes et achats	Accompagner; Former avec pédagogie aux Logiciels d'analyse et conception
	Gérer des contrats de prestations
	Fidéliser: écoute; réactivité; assistance

Expériences professionnelles / Industrie multi-sectorielle

Ingénieur Commercial

EUROMAG 15p

Septembre 2023 à décembre

Chargé d'Affaires

Systèmes d'Alarme et télésurveillance
Vendre des contrats d'installation et de maintenance SDGS 15p

Mars 2022 à août 2023

Stages de commerce International

DRONE Interactive &



2021 (01 à 06)

Ingénieur Commercial

Machines spéciales
Vendre des machines sur-mesure (ex:700K€)



Sept. - nov. 2020

COFIM System 15p

Usinage; Chaudronnerie; Soudure auto

Ingénieur Commercial Services

Machines spé (CA: 600K€/an)
Vendre et Piloter des actions d'optimisation; analyse et CAO



Nov. 2016 - mars 2020

CSTI INDUSTRIE 50p

Ensembleur Energie Nucléaire

Ingénieur Commercial

(CA: 600K€/an)
Vendre des équipements et Logiciels d'analyse et CAO



2013 - 2016

FARO GMBH 1800p

Mécatronique & logiciels 3D

Key Account Manager

(CA: 6,5M€ /an)
Gérer; négocier les contrats: Michelin; Hankook; Continental; Pirelli



2011 - 2013

DEKRA TEST CENTER 20p

Tests de performance et Normes

Créateur d'Entreprise, Consultant

C3D EXPERT sarl

Conseils & Formations



2009 - 2011

Chef de Projet Produit / Process

Transferts internationaux réussis: TRS > 75%, rebuts <3%

Piloter l'industrialisation: injection; thermoformage / collage (800K€)

TREVEST 400p

In-situ process «soft Interior's Auto »



1999 - 2009

Responsable QHSE

(÷ / 2 nb retours PPM <100)
DELPHI 400p

Connectique & Electronique



1998 - 1999

Responsable Méthodes, Qualité

Production / x8 en 5 ans

Qualité: Obtention ISO 9001 / TS 16949; (PPM <300)

CITELE SA 500p

Mécanique de précision



1991 - 1998

Encadrement d'équipes de production

CHANTIER NAVALU 15p

Injection PU; Elastomères



1990 - 1991

BACHELOR Européen Commerce International & Marketing

ENACO

2021 (01 à 07)

Stratégie et négociations commerciales

CIF Formation

2009

A.M.D.E.C. Process (Analyse Modes Défaillances Criticités)

CIPES

2005

D.U.T. Génie Mécanique Productive

IUT Belfort

1988

Mes environnements technologiques

- **Vendre et piloter la construction, les réglages, les réparations sur des sujets très variés :**
 - Tests des SKID de filtration et de pompage avec échangeurs thermiques (CSTI)
 - Réglage d'étanchéité des «Boîtes à gants» (CSTI)
 - Cartographie des usures du rotor de turbine (CNPE CRUAS / CSTI)
 - Etanchéité des soudures Panoplie / Clarinette de distribution de gaz (COFIM / Air liquide)
 - Réglage d'un outillage pour canon neutronique (ILL / CSTI)
 - Guidage de construction du Réacteur Jules Horowitz (CSTI / CEA Cadarache)
 - Guidage de fixation des bases des manipulateurs (CSTI / CNIM / ITER)
 - Réglage des outillages et essais en salle blanche (CILAS / CEA CESTA / LMJ)
 - Réglage d'une machine Prototype (Unity-SC / FARO)
 - Formation des techniciens à l'assemblage guidé des moteurs LEAP (SAFRAN / FARO)
 - Systèmes de mise en position de pièces avec serrage automatique ALTATECH (SOITEC)
 - Qualification du process de nettoyage / filtration des particules des carters de Turbo (Allied Signal)
 - Contrôle en salle blanche de Fours et Enceintes à vide UHV (SDMS /FARO)
 - Machines spéciales de coupe et soudure multi gabarits Inox (ORTEC / COFIM)
 - Traçage des cloisons d'un Yacht de 30 M (IXBLUE / FARO)
 - Réparations des cinématiques des lignes robotisées (CSTI / FOURNIER)
- Piloter un Groupe de travail chez GE (turbines à gaz) d'analyse FEMEA (AMDEC Processus) pour définir un plan de réduction des risques.

Mon action commerciale

Curieux et passionné des technologies, j'aime découvrir les environnements et les besoins des industriels pour proposer des solutions adaptées.

J'évalue la faisabilité des projets en collaboration avec le bureau d'étude.

Avec mes interlocuteurs clients, j'installe une relation de confiance :

j'informe, je questionne pour recadrer et négocie, pour répondre au plus juste aux contraintes des clients, de coûts, qualité et délai.